



Radio Matériel SA / AVMAT est un importateur général de solutions audiovisuelles innovantes dans la sonorisation, la distribution vidéo, les accessoires multimédia et la domotique. Forte d'une tradition familiale de plus de 90 ans, l'entreprise est très bien implantée sur le marché suisse, et collabore étroitement avec les intégrateurs A/V. Grâce à ses marques exclusives, elle offre des solutions sur mesure et de haute qualité pour chaque projet. AVMAT intervient aussi bien dans le secteur audiovisuel professionnel que résidentiel.

Nous désirons nous attacher les services d'une collaboratrice pour:

la réception, la facturation et l'administration 60-80%

VOS RESPONSABILITÉS :

Réception et administration (60%):

- Accueil des clients au téléphone et au magasin
- Ouvertures des comptes clients, blocages et mutations
- Aide administrative à la Direction
- Correspondance française et allemande
- Relire les traductions automatiques du site internet et des newsletters
- Gestion de la caisse
- Gestion de la documentation et des listings
- Gestion de l'économat
- Gestion des abonnements CANAL+/BisTV
- Etablir avec le chef de vente la liste des produits prioritaires
- Publier nos e-mailings sur différents sites internet
- Gestion du courrier entrant (GED)
- Mise sous pli des factures
- Listing des réparations et des retours

Facturation (40%):

- Facturation des commandes internet et des bulletins de livraison
- Etablir les notes de crédit
- Clôture de fin de mois
- Répondre aux demandes des clients
- Gérer les conditions des clients.

NOS EXIGENCES :

- Maîtrise de l'allemand, idéalement du suisse-allemand (niveau C1 minimum)
- Formation commerciale achevée ou titre équivalent
- Solide maîtrise des outils de bureautique usuels
- Vous êtes une personne communicative, à l'aise avec les contacts humains et appréciant le travail en équipe
- Sens de l'organisation, précision, autonomie et flexibilité

NOUS VOUS OFFRONS :

Une collaboration au sein d'une équipe soudée et passionnée par l'audiovisuel et à l'écoute des besoins de ses clients B2B avec des possibilités de formation et de développement intéressantes.

Bussigny, le 21 janvier 2025

